

Entorno fiscal federal y eficiencia de los gobiernos locales en México: el impacto de la crisis de 2008*

The Federal Fiscal set up and the Efficiency of Local Governments in Mexico: The Impact of the 2008 Crisis

Alfonso Mendoza Velázquez** y Mónica Rubio García***

RESUMEN

Los modelos de Segunda Generación de Federalismo Fiscal consideran los efectos de equidad (*equity*) y eficiencia de las transferencias federales en sistemas fiscales descentralizados (Oates, 2005), así como los incentivos de los gobiernos locales para generar prosperidad en las regiones a partir de inversión pública (Weingast, 2009). Las transferencias pueden afectar negativamente el desempeño de las administraciones públicas al promover gastos desvinculados a sus ingresos propios. A partir de medidas de productividad extraídas de un índice de Malmquist este trabajo investiga la relación que guarda el entorno fiscal federal con la productividad, la eficiencia y el cambio técnico de las administraciones públicas estatales en México de 2004 a 2013.

Palabras clave: Federalismo fiscal, desarrollo, productividad, eficiencia, equidad.

Clasificación JEL: H21, H7, H72, H77, R58.

ABSTRACT

The Second Generation Models of Fiscal Federalism consider the *equity* and efficiency effects of federal transfers in decentralized systems (Oates, 2005), as well as the incentives of local governments and the role of public investments to promote prosperity in the regions (Weingast, 2009). Federal transfers can negatively affect the performance of public administrations when expenditures are independent of the generation of own income. Based on productivity measures obtained via Malmquist indexes we investigate the relation *between* federalism and productivity, efficiency and technical change of public administrations in Mexico from 2004 to 2013.

Keywords: Fiscal federalism, productivity, efficiency, *equity*, development.

JEL Classification: H21, H7, H72, H77, R58.

Los autores agradecen la eficiente asistencia de investigación de Miguel A. García Flores y Dillan Aguirre Sedeño del CIIIE-UPAEP.

* Fecha de recepción: 19/09/2019. Fecha de aceptación: 15/04/2020.

** Centro de Investigación e Inteligencia Económica, México. E-mail: alfonso.mendoza@upaep.mx. ORCID: 0000-0002-0614-5716.

*** Universidad Popular Autónoma del Estado de Puebla, México. E-mail: monica.rubio@upaep.mx. ORCID: 0000-0001-5423-4441.

The case for decentralization is fundamentally based on efficiency considerations, and I see no reason to accept the paradoxical proposition that central governments would be more efficient in providing such local services.

David O. Sewell (1996)

INTRODUCTION

Desde los trabajos de Tiebout (1956) la literatura ha sugerido que la reducción de los costos en la provisión de servicios públicos, *e.g.*, educación, seguridad y salud, puede depender más de la eficiencia de los administradores públicos en los niveles de gobierno más cercanos a la sociedad que de los gobiernos centrales. Sin embargo, es posible que tanto la calidad de la provisión de los servicios públicos como el propio desarrollo de las economías locales también dependan, en buena medida, del tipo de relación y arreglo fiscal nacional.

Prud'homme, Huntzinger y Guelton (2007) han señalado que el estilo de descentralización, así como su diseño, organización e implementación, tienen un impacto enorme sobre la eficiencia (o *ineficiencia*) en la provisión de servicios públicos. Los modelos de Primera Generación de Federalismo Fiscal señalan que los gobiernos centralizados tienden a ser más eficientes. Sin embargo, estos modelos se han criticado debido a que se enfocan en las diferencias de preferencias, cuando el principal problema es la satisfacción de necesidades básicas, y también porque, al menos para los países en desarrollo, las preferencias por el tipo de bienes públicos no se revelan en los votos.

Prud'homme *et al.* (2007) advierten que las ganancias en eficiencia provenientes de la descentralización pueden ser pequeñas. Sin embargo, Martínez-Vázquez, Lago-Peñas y Sacchi (2016) argumentan que no hay razón para esperar que el desempeño de un gobierno central sea mejor en la asignación de bienes públicos en países en desarrollo y sugieren que los gobiernos locales pueden ser más costo-efectivos en el ejercicio del presupuesto que un gobierno central.

La falta de eficiencia de las administraciones locales para proveer servicios públicos puede tener su origen en la predisposición que tiene el gobierno central para estabilizar los ingresos de gobiernos locales mediante transferencias (directas o indirectas) después de choques económicos negativos (Eyraud y Lusinyan, 2013; Gamkhar y Shah, 2007). Precisamente, el enfoque de los modelos de segunda generación ubica los canales de optimización del gasto, su eficiencia y su distribución

en sistemas fiscales descentralizados (Oates, 2005). En estos modelos, la disposición de la federación para rescatar las finanzas públicas de los gobiernos locales genera un problema de riesgo moral, ya que los gobiernos locales carecen de incentivos para mejorar la eficiencia de los sistemas de recaudación, para establecer previsiones técnicas y administrativas que aumenten sus ingresos propios o para respaldar posibles contingencias presupuestales.

Este trabajo busca contribuir a la literatura de modelos de Segunda Generación de Federalismo Fiscal en países emergentes en dos sentidos: primero, estimamos indicadores de la productividad de la administración financiera de los estados a partir de una muestra de datos anuales de finanzas públicas estatales en México de 2004 a 2013. Este periodo resulta de interés dado que representa una etapa de reforzamiento del federalismo fiscal en México, dada la aprobación de la Ley General de Contabilidad Gubernamental (LFCG) de 2008 y la implementación de la Reforma Fiscal de 2010. Enseguida, determinamos el impacto del entorno fiscal federal por medio de las transferencias federales condicionadas y no condicionadas sobre la eficiencia de los gobiernos locales.

En particular, implementamos el Índice de Malmquist (1953) utilizando como insumos indicadores compuestos de equilibrio financiero y de gasto de inversión de los gobiernos estatales y, como productos, la esperanza de vida, la escolaridad promedio y el PIB *per cápita*. Una administración financiera eficiente y productiva, medida por los logros de equilibrio financiero y mayor gasto de inversión, debe ser capaz de alcanzar mayores niveles de desarrollo económico para sus habitantes. Enseguida, nos apoyamos en la propuesta de modelo dinámico para datos panel de Arellano y Bond (1991) y determinamos el impacto de los ingresos fiscales propios, así como de las transferencias federales condicionadas y no condicionadas sobre la productividad, la eficiencia y el progreso técnico de las administraciones públicas locales.

Este trabajo se compone de las siguientes secciones: en la primera, se hace una revisión breve de la literatura sobre la eficiencia de las administraciones públicas locales y su relación con el entorno fiscal federal en el marco de los modelos de Segunda Generación de Federalismo Fiscal. En la segunda, se presenta la metodología para calcular la productividad y la eficiencia de los gobiernos locales a partir del Índice de Malmquist y también el modelo dinámico de datos panel para investigar el impacto del entorno fiscal sobre la eficiencia de las finanzas locales. La sección tres muestra el análisis de datos, así como los resultados de las estimaciones de productividad y los impactos del entorno fiscal sobre la eficiencia. La cuarta sección expone una discusión de los principales hallazgos y concluye.

I. EL ENTORNO FISCAL Y LA EFICIENCIA DEL GOBIERNO LOCAL

Este artículo busca contribuir a la literatura del federalismo fiscal y las finanzas públicas de los gobiernos locales en dos sentidos: primero, estimando medidas de productividad, progreso técnico y eficiencia en el ejercicio del gasto de inversión y, segundo, investigando la relación dinámica de éstas con el entorno fiscal federal.

La literatura ha tratado antes el impacto de las transferencias federales sobre la eficiencia del gasto del gobierno. Hamilton (1986), por ejemplo, ha sugerido que un gobierno local orientado a satisfacer las necesidades de sus votantes optimiza mejor el nivel de gasto de inversión cuando el ingreso proviene de transferencias federales que cuando el gobierno local se financia mediante impuestos locales propios. La pérdida de bienestar es menor cuando el ingreso del gobierno local descansa más en transferencias federales. Esta situación, conocida como el *efecto papel matamoscas* (*flypaper effect*), sugiere que la *ineficiencia* de los impuestos locales se refleja en el precio de los servicios públicos (Inman, 2008).

Los modelos de segunda generación se adentran en los canales de optimización del gasto al considerar los efectos de eficiencia y redistribución (*equity*) de las transferencias federales en sistemas fiscales descentralizados (Oates, 2005). La cobertura implícita o explícita que el gobierno federal ofrece a los gobiernos locales contra choques económicos negativos puede generar un problema de riesgo moral (Gamkhar y Shah, 2007). Cuando las economías locales experimentan una caída del producto, esta contracción puede ser compensada con incrementos estabilizadores de transferencias netas hacia los gobiernos locales que, a su vez, pueden desalentar el diseño de provisiones contra contingencias presupuestales, e incluso, como examinamos en este trabajo, desalentar la eficiencia, el progreso técnico y la productividad de la administración financiera de los gobiernos locales.

La magnitud y la persistencia del impacto de las transferencias federales sobre la (in)eficiencia de los gobiernos locales están condicionadas por la calidad de las instituciones, las reglas fiscales, los requerimientos de presupuesto balanceados, entre otras características de la administración financiera. En este artículo retomamos estos temas inacabados de la literatura, *i.e.*, presupuestos balanceados y la efectividad del gasto de inversión, para medir la productividad, la eficiencia y el progreso técnico de las administraciones públicas locales respecto a la provisión de servicios públicos y, en general, sobre el desarrollo local. A partir del Índice de Malmquist definimos el equilibrio financiero y el gasto de inversión como insumos, mientras que la escolaridad, la esperanza de vida y el PIB *per cápita* como productos que capturan el desarrollo y el bienestar económicos de las entidades.

La literatura sobre la eficiencia de los gobiernos locales y de sus determinantes utilizando técnicas de frontera va en aumento desde Worthington y Dollery (2000), quienes hicieron una revisión de trabajos previos. Una indagación reciente de Narbón-Perpiñá y De Witte (2018a, 2018b) revela un crecimiento sólido de este tema para distintos países. Entre otras se encuentra la de Selva y Sanz (2015), quienes estudian el desempeño de los gobiernos municipales en España y emplean el gasto personal, los bienes y servicios, las transferencias y el gasto de inversión como insumos. Estos autores incluyen como productos indicadores de calidad ponderada y grado de satisfacción con la provisión de servicios públicos (luz, residuos, infraestructura, parques públicos). Pevcin (2014) estudia 200 municipios de Eslovenia para el periodo fiscal de 2011 utilizando como insumos los gastos totales de los municipios y como productos el total de alumnos de primaria, el total de empleados municipales y variables demográficas.

Otros autores han empleado como insumos el gasto social (salud, educación y vivienda) y el porcentaje del PIB y como productos la esperanza de vida, la mortalidad infantil, la alfabetización, el desarrollo humano e incluso la distribución del ingreso (Pinilla, Jiménez y Montero, 2014, para los países de América Latina; Afonso, Schuknecht y Tanzi, 2010, para los países de la Unión Europea).

Por su parte, Balaguer-Coll, Prior y Tortosa-Ausina (2010) examinan el nexo entre eficiencia y descentralización del poder de los gobiernos locales municipales en España de 1995 a 2000. Estos autores eligen como insumos variables presupuestales (gastos corrientes, de capital y financieros) y como productos la provisión de servicios públicos, tal es el caso de la luz eléctrica, la recolección de basura, la limpieza de calles y la provisión de carpeta asfáltica, entre otras variables, dependiendo del municipio.

Navarro y Delfin (2017) estudian la eficiencia en la utilización de los insumos de la educación superior en la reducción de la pobreza de las entidades del país. En su estudio emplean como insumos el gasto en educación y los alumnos de nivel superior, y definen al PIB estatal como producto deseable, mientras que la población en situación de pobreza se define como producto indeseable.

Algunos analistas señalan que los desequilibrios financieros y las restricciones presupuestales son problemas fundamentales de las finanzas públicas de los gobiernos locales (Smith, 2018). Aun cuando el estudio del equilibrio financiero y el gasto de inversión son monitoreados de manera cercana por agentes financieros y por la sociedad, el nexo de estas variables con el desarrollo económico aún no ha sido estudiado extensivamente.

El logro de balances financieros equilibrados depende en buena medida del conocimiento y la eficiencia de los administradores públicos en el manejo de los recursos (deuda, servicio, ahorro, etcétera). Balances equilibrados con inversión pública requieren cuadros profesionales capacitados que puedan

tomar las mejores decisiones de financiamiento y que, al mismo tiempo, puedan aprovechar el progreso técnico de los procesos informáticos, administrativos y de soporte tecnológico.

A diferencia de otras contribuciones sobre el tema, a partir del equilibrio financiero y del gasto de inversión este estudio emplea el Índice de Malmquist para obtener medidas de productividad, cambio de eficiencia y cambio técnico en la búsqueda del desarrollo económico de las entidades federativas en México. Ávila y Cárdenas (2012) estimaron la eficiencia de manera específica con base en el gasto público, para alcanzar mejores niveles de bienestar en la población. En este estudio extendemos esa propuesta para considerar el equilibrio financiero en adición al gasto de inversión de los gobiernos estatales.

Pero más allá de la mera extracción de medidas de productividad, es importante explorar los determinantes de cada uno de estos elementos de la administración financiera de los gobiernos locales. En este sentido, Artana *et al.* (2012) han argumentado que la gran dependencia de los gobiernos locales por recursos federales puede desincentivar la obtención de finanzas públicas sanas, mientras que Wiesner *et al.* (2003) notan que la descentralización puede convertirse equivocadamente en un fin, más que en un medio para mejorar las condiciones económicas y sociales. La evidencia provista por la literatura acerca del impacto de las transferencias federales sobre la eficiencia de la administración financiera de los gobiernos locales es aún muy débil, escasa y mixta. Al analizar el caso de las provincias argentinas, Artana *et al.* (2012) encontraron un efecto significativo de las transferencias discrecionales y de las regalías sobre el esfuerzo fiscal y la eficiencia relativa de los gobiernos locales. En adición a la correlación entre el desequilibrio vertical y la *ineficiencia* del gasto de inversión, estos autores argumentan que los gobiernos locales son más eficientes cuando los programas son financiados por sus habitantes.

Para verificar el papel del entorno fiscal federal y, en particular, el impacto de las transferencias federales hacia los estados en países emergentes, en este trabajo pretendemos contribuir a la literatura con la investigación del impacto del arreglo fiscal federal sobre la productividad, la eficiencia y el cambio técnico de las administraciones públicas estatales en su búsqueda por generar desarrollo.

II. MEDICIÓN DE LA PRODUCTIVIDAD, ÍNDICES COMPUESTOS Y MODELAJE

Esta sección se divide en dos partes: la primera muestra el método de extracción de las medidas de productividad, eficiencia y cambio técnico de las finanzas públicas estatales a partir de la definición de insumos (equilibrio financiero

e inversión) y producto (esperanza de vida, escolaridad promedio y PIB *per cápita*), mientras que la segunda presenta el modelo econométrico que asocia las variables de entorno fiscal federal y las medidas de eficiencia obtenidas en la primera parte de esta sección.

II.1. El Índice de Productividad de Malmquist

En este estudio adoptamos la definición de *eficiencia técnica* orientada al producto a partir del Índice de Productividad de Malmquist. Este tipo de orientación arroja medidas de eficiencia y progreso técnico en la búsqueda de mayores niveles de producto, dado los niveles de insumos. La productividad total de los gobiernos estatales obtenida por medio del Índice de Malmquist (IM) nos da una idea de si la administración financiera de los gobiernos locales es eficiente en la consecución de mayores niveles de desarrollo.

La dimensión temporal del IM revela los periodos en los que el uso de los insumos, definidos en este estudio como equilibrio financiero y gasto de inversión (incluidos en el vector x de la formulación siguiente), o en otras palabras, la administración financiera en un momento, ha sido más o menos eficiente respecto a la administración financiera de otros años para mejorar el desarrollo local (y). Los puntos de *ineficiencia* o, en su caso, *eficiencia técnica*, se obtienen a partir de la distancia de cada combinación de insumos (equilibrio financiero e inversión pública local) y de productos (educación, escolaridad y PIB *per cápita*) respecto a la frontera.

El IM empleado en este estudio se orienta a la producción: busca maximizar el desarrollo social (producto), dado el conjunto de insumos (equilibrio financiero e inversión). Así, retomamos la propuesta de Fried *et al.* (2008), donde los insumos, *i.e.*, la administración financiera, $x \in R_+ N$ producen desarrollo local $x \in R_+ M$, dada una tecnología $T_c = \{(y, x): x \text{ produce } y\}$, que representa el conjunto de todas las combinaciones insumo (x) producto (y) factibles que satisfacen el supuesto de rendimientos constantes a escala.¹

El IM utilizando la función Shephard de distancia del producto D_o^t queda definido como:

$$M_o(x^t, y^t, x^{t+1}, y^{t+1}) = \left[\frac{D_o^t(x^t, y^t)}{D_o^{t+1}(x^t, y^t)} \cdot \frac{D_o^t(x^{t+1}, y^{t+1})}{D_o^{t+1}(x^{t+1}, y^{t+1})} \right]^{1/2} \quad (1)$$

¹ A partir de este párrafo esta subsección se ha basado fundamentalmente en Fried (2008) y en Mendoza-Velázquez y Zárate-Mirón (2018).

donde la función de distancia $D_o^t(x^t, y^t) = \min \{ \theta : (x, y/\theta) \in T \}$ con dirección al producto, indicado en el subíndice de M_o y D_o^t , respectivamente, T es la tecnología y θ es el parámetro de eficiencia de asignación. Esta función distancia proyecta con dirección a producto, no a los insumos, e identifica así nuevas fuentes de productividad —ver Fried *et al.* (2008)—. En otras palabras, la función de distancia de Shephard proyecta la combinación inicial de insumos y productos en dirección norte a los límites de la tecnología de las finanzas públicas locales.

La productividad total de los factores contenida en M_o , al que en adelante denominamos también TFP, puede a su vez descomponerse en cambio técnico y cambio de eficiencia, de acuerdo con Färe *et al.* (1992) a partir de la siguiente fórmula:

$$D_o(x^t, y^t, x^{t+1}, y^{t+1}) = \frac{D_o^{t+1}(x^{t+1}, y^{t+1})}{D_o^t(x^t, y^t)} \cdot \left[\frac{D_o^t(x^t, y^t)}{D_o^{t+1}(x^t, y^t)} \cdot \frac{D_o^t(x^{t+1}, y^{t+1})}{D_o^{t+1}(x^{t+1}, y^{t+1})} \right]^{1/2} \quad (2)$$

El cambio de eficiencia se obtiene a partir del primer término de la ecuación (2), al cual, en adelante, también se le denomina como ΔEff , mientras que el cambio técnico, nombrado ΔTech , se obtiene tomando en consideración el promedio geométrico del segundo término en corchetes de la ecuación (2). Este Índice de Malmquist mide el cambio de productividad total en las finanzas públicas TFP de un estado en dos momentos, t y $t+1$, respectivamente. En otras palabras, el cambio de la productividad total de los factores entre estos dos momentos se calcula a partir de la razón de las distancias de cada punto respecto a una tecnología común. Valores de TFP mayores a uno señalan ganancias de productividad (crecimientos positivos) entre los periodos, mientras que valores menores a uno indican pérdidas de productividad. Los cálculos del Índice de Malmquist en este estudio asumen que la tecnología de las finanzas públicas estatales presenta rendimientos constantes a escala. Esto que implica que si todos los insumos se multiplican por un escalar positivo δ y todos los productos se multiplican por un escalar también positivo α , entonces el cambio resultante de la productividad es igual a α/δ (ver Coelli *et al.*, 2005).

El enfoque de este trabajo es la eficiencia económica orientada a la optimización del bienestar social a partir del gasto de inversión del gobierno (ver Ávila y Cárdenas 2012). Buscamos determinar y medir la productividad de las finanzas públicas, entendida como la eficiencia de la administración financiera en la consecución del bienestar económico de las entidades federativas en México. La eficiencia de la administración financiera para lograr equilibrio financiero con mayor inversión debe reflejar, entre otras características, la habilidad de los cuadros de

gobierno profesionales, mientras que los cambios técnicos deben mostrar la adopción de mejoras administrativas asociadas a procesos tecnológicos o informáticos de mejora de procesos.

El Índice de Malmquist requiere valores positivos tanto en los insumos como en los productos, por lo que los factores que empleamos para este estudio (*balance financiero* e inversión, respectivamente) deben re-escalarsen. En este estudio utilizamos indicadores compuestos de *balance financiero* de los estados y la inversión pública de los gobiernos estatales como insumos que se combinan, de acuerdo con la eficiencia y la técnica administrativa de cada entidad federativa, para promover el desarrollo, medido en términos de la esperanza de vida de la población, la escolaridad promedio y el PIB *per cápita* de los estados. A medida que las finanzas públicas de los estados se encuentren en equilibrio financiero, alcanzando mayores niveles de inversión relativa, deberían proyectarse mejores niveles de desarrollo local: mayor nivel educativo, esperanza de vida y PIB *per cápita*.

II.2. Modelo econométrico

El Índice de Productividad de Malmquist y sus componentes de eficiencia y cambio tecnológico son empleados como variables dependientes en un modelo econométrico con datos panel a fin de determinar si el entorno fiscal federal del país afecta la eficiencia en el manejo de las finanzas públicas de los gobiernos estatales. Debido a que esperamos que la eficiencia se distribuya de manera dinámica, utilizamos la propuesta de Arellano y Bond (1991) que permite modelar la correlación de los efectos panel con rezagos de la variable dependiente (medidas de productividad) y asegurar una estimación consistente vía el Método Generalizado de Momentos (GMM). La implementación de este método requiere que los residuos del proceso sean independientes, *i.e.*, estén libres de autocorrelación serial.

Para examinar el impacto de las transferencias federales sobre las medidas de eficiencia ($y_{i,t}=[TFP, \Delta Eff, \Delta Tech]$), utilizamos la siguiente versión del modelo dinámico para datos panel de Arellano y Bond (1991), a saber:

$$y_{i,t} = \sum_{j=1}^p \alpha_j y_{i,t-j} + x_{i,t} \beta_1 + D_{i,t} \delta + v_i + \varepsilon_{i,t} \quad i=1, \dots, N; t=1, \dots, T_i \quad (3)$$

donde x_{it} es un vector de dimensión $1 \times k$, compuesto estrictamente de k variables exógenas. En nuestra aplicación $x_{i,t}=[Participaciones, Aportaciones, Impuestos Propios]$, con un vector de parámetros de respuesta β_1 de dimensión k ; y

efectos fijos v_i , que pueden estar correlacionados con las variables contenidas en $x_{i,t}$ y $\varepsilon_{i,t}$ son errores *i.i.d.* sobre toda la muestra, con varianza σ^2_ε . Se asume que v_i y $\varepsilon_{i,t}$ son ortogonales. En nuestra aplicación empleamos además variables dicotómicas ($D_{i,t}$) para distinguir el impacto del entorno fiscal sobre el cuadrante de eficiencia, a través del vector δ , y para conocer el impacto que tuvo la crisis de 2008 sobre la eficiencia de las finanzas públicas de los estados.

Las variables rezagadas $y_{i,t-j}$ están correlacionadas con los efectos fijos no observados, lo que genera inconsistencia de los estimadores. Los efectos fijos se eliminan diferenciando y empleando instrumentos para formar las condiciones de momentos.

La estimación del panel dinámico se hace por medio del GMM. Los rezagos de la variable dependiente, las variables predeterminadas y las variables endógenas se emplean como instrumentos válidos tipo GMM (ver Hansen, 1982). Las primeras diferencias de las variables estrictamente exógenas son utilizadas como instrumentos estándar. Arellano y Bond (1991) ocupan la matriz de instrumentos para derivar los estimadores de un solo paso y la matriz de varianza y covarianza robusta para heteroscedasticidad. También se utiliza en este trabajo la prueba de autocorrelación de orden m de Sargan para la identificación de restricciones.

III. LA EFICIENCIA Y ENTORNO FISCAL FEDERAL: ANÁLISIS DE RESULTADOS

III.1. *Análisis de los datos*

Antes de presentar los resultados, es útil revisar el comportamiento de los datos empleados. Respecto a los insumos, en este estudio utilizamos dos índices compuestos de finanzas públicas de los gobiernos locales en México propuestos anteriormente por Mendoza-Velázquez (2010): *balance financiero* e inversión. Estos indicadores compuestos han sido extraídos mediante la técnica de análisis factorial a partir de las variables de finanzas públicas de gobiernos locales provistas por la calificadora Fitch Ratings México con una periodicidad anual para el intervalo 2004-2013.² El indicador de equilibrio financiero es la suma ponderada de los balances primarios (ponderación 0.856) y los balances financieros (ponderación 0.756) de los gobiernos estatales, mientras que el indicador de inversión se integra por la suma ponderada de tres variables: la inversión pública como porcentaje de los ingresos totales del estado (ponderación 0.269),

² Referimos al lector a Mendoza (2010) para conocer más detalles del método de extracción de estos factores compuestos, que de manera práctica muestran la inversión y el equilibrio financiero de las finanzas de los estados en México.

la inversión pública como porcentaje del PIB (ponderación 0.776) y la inversión pública como porcentaje del gasto primario (ponderación 0.734).

La población de cada estado para los cálculos *per cápita* y la esperanza de vida al nacer se obtuvieron del Consejo Nacional de Población (CONAPO). Esta última variable muestra el número promedio de años de vida que se espera tenga un recién nacido si las condiciones de mortalidad persisten durante su vida. La variable de escolaridad promedio se obtuvo del Sistema de Análisis de Estadística Educativa de la Secretaría de Educación Pública (SEP) y contiene el número de grados escolares aprobados por la población entre 25 y 64 años para el mismo periodo. El PIB, las aportaciones, las participaciones y los impuestos propios base 2007=100 se recabaron de las estadísticas de Finanzas Públicas Estatales de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP).

Tabla 1. Variables de finanzas públicas (estadística descriptiva).

Variable	Promedio	Desv.Std. ^b	CV ^c	Mínimo	Máximo	Observaciones ^d	
Equilibrio financiero ^a	Total		1.0208	0.2464	0.0051	12.2742	N = 320
	Estado ^e	4.1432	0.8627	0.2082	0.6420	10.0997	n = 32
	Tiempo ^f		0.5536	0.1336	3.3266	6.3177	T = 10
Indicador de inversión ^a	Total		0.8057	0.7221	0.0007	7.1719	N = 320
	Estado	1.1157	0.6906	0.6190	-0.0975	6.7980	n = 32
	Tiempo		0.4210	0.3773	0.5362	2.3693	T = 10
Esperanza de vida al nacer ^g	Total		1.1529	0.0155	68.7000	76.1000	N = 320
	Estado	74.1947	0.3665	0.0049	71.4547	75.5547	n = 32
	Tiempo		1.1089	0.0149	71.4400	75.7700	T = 10
Escolaridad promedio ^h	Total		0.9102	0.1093	6.0000	10.7000	N = 320
	Estado	8.3297	0.3192	0.0383	7.6497	8.9797	n = 32
	Tiempo		0.8647	0.1038	6.3900	10.3500	T = 10
PIB per cápita ⁱ	Total		0.5351	0.2419	1.3083	4.4694	N = 320
	Estado	2.2117	0.0776	0.0351	1.8450	2.5370	n = 32
	Tiempo		0.5371	0.2428	1.3974	4.2896	T = 10
Cambio en productividad ^j	Total		0.2611	0.2685	0.0187	2.0542	N = 320
	Estado	0.9725	0.2533	0.2605	-0.0241	2.0075	n = 32
	Tiempo		0.0644	0.0662	0.7622	1.0912	T = 10
Cambio en eficiencia ^k	Total		0.3372	0.3153	0.2677	2.4538	N = 320
	Estado	1.0695	0.3346	0.3129	0.1938	2.3799	n = 32
	Tiempo		0.0421	0.0394	0.9775	1.1511	T = 10
Cambio técnico ^l	Total		0.2841	0.2973	0.0698	2.5000	N = 320
	Estado	0.9554	0.2792	0.2923	0.0234	2.4536	n = 32
	Tiempo		0.0530	0.0555	0.7751	1.0467	T = 10
Participaciones ^m	Total		10,025.47	0.8907	19,437.92	52,995.84	N = 320
	Estado	11,255.68	9,968.35	0.8856	25,370.81	43,857.85	n = 32
	Tiempo		19,863.40	0.1765	1,386.05	20,551.10	T = 10

Tabla 1. Continuación.

Variable	Promedio	Desv.Std. ^b	CV ^c	Mínimo	Máximo	Observaciones ^d	
Aportaciones ^m	Total		11,549.52	0.7103	29,794.76	86,278.57	N = 320
	Estado	16,259.76	40,750.61	0.2506	-66,497.64	43,868.90	n = 32
	Tiempo		10,962.47	0.6742	40,883.73	58,669.43	T = 10
Impuestos propios per cápita ^m	Total		4,100.00	1.1110	2,400.00	317,600.00	N = 320
	Estado	3,690.00	1,410.00	0.3811	13,900.00	12,050.00	n = 32
	Tiempo		3,900.00	1.0586	9,400.00	234,000.00	T = 10

Fuente: elaboración propia con base en datos del INEGI, CONAPO, Fitch Ratings y el Sistema de Análisis de Estadística Educativa de la SEP.

a Las variables son los puntajes factoriales compuestos de finanzas públicas obtenidos y actualizados de Mendoza-Velázquez (2010). **b** Desviación estándar. **c** Coeficiente de variación. **d** N=nT, para n estados y T años. **e** Se refiere a la variación dentro de los estados o *within* por su nombre en inglés. **f** Se refiere a la variación entre los estados o variación *between*. **g** En años promedio. **h** grados escolares aprobados por la población entre 25 y 64 años. **i** El PIB *per cápita* en pesos de 2007 se recupera aplicando antilogaritmos y multiplicando por 100,000. **j** Cambio de productividad definido como $TFP = M_0(x_t, y_t, x_{t+1}, y_{t+1})$ en la ecuación (1) y (2). **k** Cambio de eficiencia definido como $\Delta Eff = D_0^{12}(x|t+1, y_{t+1}) / D_0(x|t, y_t)$ en la sección II.1. **l** Cambio técnico definido como $\Delta Tech =$ en la ecuación (1) y (2). **m** En pesos MXN M.N. (2007=100).

La tabla 1 muestra la estadística descriptiva de las variables en este estudio. Se cuenta con datos para los 32 estados de México en el periodo 2004–2013 ($T=10$ años), lo que arroja un total de 320 observaciones para cada variable. Entre los resultados se advierte que la desviación estándar del indicador compuesto de *balance financiero*, como proporción de su propia media, es más baja que la de la inversión, en general y para la variación temporal (variación *between*) y entre las entidades federativas (variación *within*). Las variables de producto tienen una menor dispersión que las variables de insumo. En todas estas variables la variación temporal es mucho más alta que la variación entre las entidades.

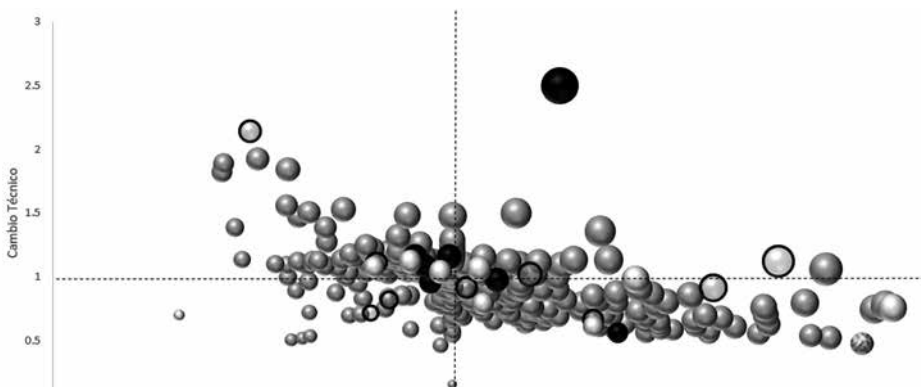
En particular, el PIB *per cápita* muestra una variación temporal muy alta ($CV=0.24$). En contraste, las mediciones de productividad obtenidas muestran una variación temporal baja en relación con lo mostrado por la variación entre entidades federativas. Esto sugiere que la productividad observada en una entidad federativa, alta o baja, tiende a mantenerse de esa manera en el tiempo, lo que contrasta con el comportamiento de la variación de la recaudación propia y las aportaciones, participaciones federales que muestran cambios temporales altos y relativa estabilidad entre los estados.

III.2. La productividad y eficiencia de los Estados

Con estos datos, estimamos ahora el Índice de Malmquist propuesto en la ecuación (2) de este estudio. Estimamos el cambio de productividad total de los factores RFP y sus componentes (cambios técnicos $\Delta Tech$ y cambios de eficiencia ΔEff).

La gráfica 1 presenta la productividad de las finanzas públicas, las ganancias de eficiencia y el cambio técnico de las entidades federativas en México para cada uno de los años durante el periodo 2004-2013. Para ayudar al examen, la gráfica se divide en cuadrantes que se leen en sentido inverso a las manecillas de un reloj (ver líneas punteadas). En general, el agrupamiento de los puntos revela un intercambio de eficiencia (eje horizontal) por cambio técnico (eje vertical), *i.e.*, ganancias de eficiencia se asocian con pérdidas de progreso técnico. El primer cuadrante, esquina superior derecha, muestra entidades federativas con ganancias de eficiencia y cambio técnico conjunto. En este cuadrante resalta el estado de Coahuila en 2011 con un cambio de eficiencia de 2.5 y un cambio técnico de 1.27, que resultan en una productividad total mayor a uno (2.60). Es importante hacer notar que a partir de ese año Coahuila comenzó a recibir flujos muy altos de Inversión Extranjera Directa (2009: 383.8 mdd; 2011: 672.9 mdd; SE, 2019), lo que pudiera explicar este comportamiento en la productividad. También destacan en ese espacio el estado de Querétaro para el mismo año, y Yucatán en 2007 y 2008. En el segundo cuadrante, esquina superior izquierda, se muestran los casos con pérdidas de eficiencia, pero con ganancia en cambios técnicos. El tercer cuadrante, esquina inferior izquierda, presenta a los estados con pérdidas conjuntas de eficiencia y cambio técnico, mientras que el cuarto cuadrante, en la esquina inferior derecha, concentra el mayor número de casos y muestra a los estados con ganancia de eficiencia, pero con pérdidas técnicas.

Gráfica 1. Cambio de eficiencia (ΔEff) y cambio técnico ($\Delta Tech$):
finanzas públicas de los estados en México 2004-2013.



Fuente: elaboración propia con base en la estimación del Índice de Malmquist.

Nota: el tamaño de la esfera representa la productividad (desempeño) total de las finanzas públicas medida por la *TFP*. La esfera con patrones grises del cuadrante IV presenta la productividad total de los factores unitaria, *TFP*=1.

La gráfica 1 también revela que la productividad total de los estados es muy homogénea, excepto en Coahuila en 2011 (ver mini burbuja en el extremo inferior izquierdo) que presenta una pérdida de eficiencia con $\Delta Eff=0.2677$ y un cambio técnico de $\Delta Tech=0.0698$, lo que arroja una pérdida de productividad total considerable en ese año de $TFP=0.0189$. Este mismo estado presenta la ganancia técnica más alta en 2012 en $\Delta Tech=2.5000$, con una ganancia de eficiencia de $\Delta Eff=1.2692$ y una productividad total de $TFP=1.7813$ (ver burbuja superior derecha). También, se ubica en el punto al extremo derecho del cuadrante IV con el nivel de eficiencia “más alto”. El cambio súbito de productividad observado en Coahuila, así como para otros estados, refleja la inestabilidad del equilibrio financiero y de la inversión de los gobiernos locales en México, así como la poca certeza en la consecución de mejores niveles de desarrollo.

La tabla 2 y la gráfica 2 presentan las medidas de cambio de eficiencia, cambio técnico y cambio de productividad *promedio* de las finanzas públicas para cada entidad federativa de México durante el periodo 2004-2013. Cada burbuja de la gráfica 2 presenta las coordenadas de cambio de eficiencia promedio (eje x), de cambio técnico promedio (eje y) y de productividad total promedio (tamaño de la burbuja). Las esferas transparentes muestran los estados que registraron pérdida de productividad en todo el periodo, mientras que las esferas sólidas representan los estados con ganancia de productividad total en todo el periodo. Aquellos estados cuyos cuadros profesionales fueron muy eficientes ($\Delta Eff > 3$ por ciento) también mostraron ganancias de productividad total. Se registran casos como el de Yucatán, con pérdidas de progreso técnico (-1.76 por ciento promedio anual), pero con ganancias muy favorables de eficiencia (12.39 por ciento promedio cada año) y de productividad total (10.4 por ciento promedio anual). En el otro extremo, entidades como Guanajuato experimentaron caídas de progreso técnico con pérdidas de -3.44 por ciento promedio cada año, al tiempo que la eficiencia administrativa también perdía dinamismo a tasas similares (-3.89 por ciento promedio anual). Esta dinámica conjunta de pérdida de progreso técnico y eficiencia impactó negativamente la productividad total de Guanajuato, que tuvo la segunda mayor pérdida de productividad total de todas las entidades federativas (-7.20 por ciento promedio cada año) durante todo el periodo de análisis.

En conjunto, todos estos resultados sugieren que, incluso condicionados por la contracción generalizada de progreso técnico, los cuadros de administración financiera y de política pública son eficientes y pueden elevar la productividad total de las finanzas públicas en la consecución de bienestar de sus poblaciones

Dinámica de la eficiencia en la administración financiera

La acumulación del progreso técnico y del cambio en la eficiencia pueden observarse en la gráfica 3.³ La naturaleza volátil de los datos de finanzas públicas, en particular de la inversión y de los propios balances, revela ciclos ligados a los procesos de cambio administrativo y político recurrentes en las administraciones públicas de los gobiernos locales.

La productividad total de los factores (línea sólida), medida por la capacidad que tienen para generar desarrollo (esperanza de vida, escolaridad y PIB *per cápita*), fue negativa durante mayor parte del periodo. La productividad de los estados mostró un deterioro en 2006, 2007, 2009, 2010 y 2011, hasta llegar a una pérdida acumulada total de más de 40 por ciento en 2013.

Tabla 2. Cambio de eficiencia y cambio técnico (crecimiento promedio anual).*

Estado	Δ TFP %	Δ Eficiencia %	Δ Técnico %
Aguascalientes	0.99	2.73	-1.69
Baja California	0.41	1.74	2.37
Baja California Sur	-2.33	2.14	-4.38
Campeche	-3.07	0.00	-3.07
Coahuila	-1.39	0.18	-1.57
Colima	1.56	4.93	-3.21
Chiapas	6.64	9.31	-2.45
Chihuahua	4.82	8.62	-3.50
Ciudad de México (D.F.)	-5.87	-0.56	-5.34
Durango	-1.53	2.11	-3.56
Estado de México	-2.22	0.39	-2.60
Guanajuato	-7.20	-3.89	-3.44
Guerrero	2.41	4.58	-2.08
Hidalgo	-0.77	0.31	-1.07
Jalisco	-21.67	1.13	-22.54
Michoacán	-1.48	0.89	-2.34
Morelos	4.44	5.22	-0.74
Nayarit	2.28	3.95	-1.61
Nuevo León	-2.75	2.39	-5.01
Oaxaca	0.85	4.09	-3.11
Puebla	-0.25	3.36	-3.49
Querétaro	0.81	6.81	-5.62
Quintana Roo	2.60	6.68	-3.83
San Luis Potosí	0.42	4.93	-4.30
Sinaloa	-1.45	1.29	-2.70
Sonora	-0.16	2.34	-2.45
Tabasco	-2.98	-0.30	-2.69
Tamaulipas	-1.28	2.32	-3.52
Tlaxcala	-1.18	0.37	-1.55

³ La tabla A.1 del apéndice contiene los valores de origen de esta gráfica, así como los cambios anuales de productividad, eficiencia y cambio técnico.

Tabla 2. Continuación.

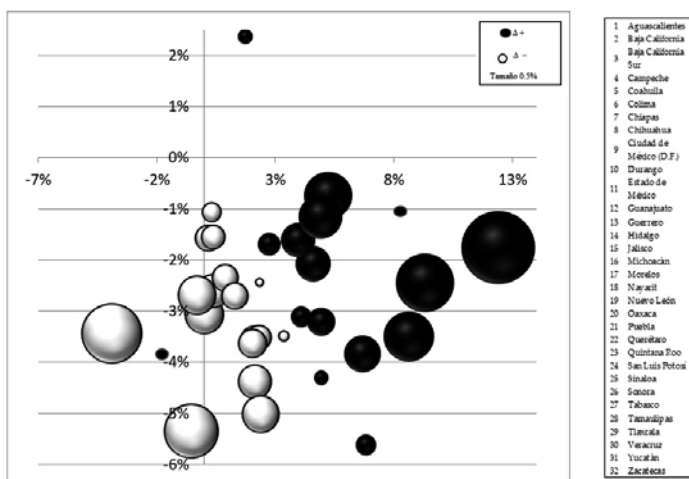
Estado	Δ TFP %	Δ Eficiencia %	Δ Técnico %
Veracruz	-1.67	2.03	-3.63
Yucatán	10.41	12.39	-1.76
Zacatecas	3.69	4.90	-1.15
Promedio geométrico	-6.50	1.91	-8.9

Fuente: cálculos propios con base en la definición del índice de Malmquist M_o de Färe *et al.* (1992): $M_o(x_t, y_t, x_{t+1}, y_{t+1}) =$ donde D_o^{t+1} es una función de distancia al producto en el tiempo t , con insumos x y producto y en t y $t+1$ respectivamente. El primer término de esta expresión representa el cambio de eficiencia y el segundo, el cambio técnico. Ver también Mendoza-Velázquez y Zárate-Mirón (2018) para mayor detalle.

* Índice de Malmquist por estados.

La dinámica acumulada del cambio técnico (línea gris discontinua) presenta el mismo patrón de comportamiento que la productividad total en toda la muestra, pero con respuestas mucho más pronunciadas. En tanto, la dinámica de la eficiencia de la administración financiera de los gobiernos estatales (línea punteada) muestra una caída que coincide con el inicio de la crisis en 2008, pero que logra recuperarse en años subsecuentes (2009-2011) para, por último, interrumpirse en los años al final de la muestra: cae en 2012 y se recupera nuevamente en 2013.

Gráfica 2. Cambios de productividad promedio en el periodo 2004-2013.



Fuente: elaboración propia con base en la estimación del Índice de Malmquist.

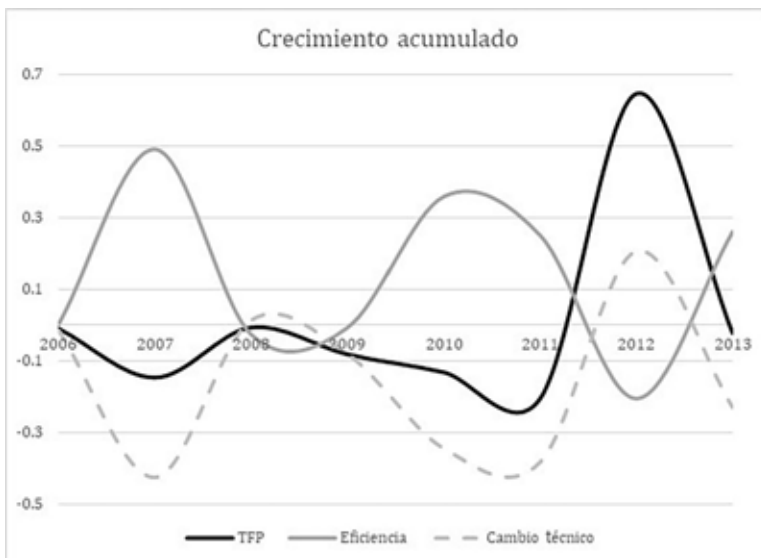
Nota: el tamaño de la esfera representa la medida del crecimiento porcentual de la productividad (desempeño) total de las finanzas públicas. Los colores claros indican caídas de productividad, mientras que los colores oscuros representan incrementos de productividad.

III.3. El entorno fiscal federal y la productividad de las finanzas públicas

Con el fin de probar si el entorno fiscal actual impacta de manera negativa la productividad financiera pública total y las medidas de eficiencia obtenidas, empleamos ahora el modelo dinámico de Arellano y Bond (1991) propuesto en (4).

La tabla 3 presenta distintas versiones del modelo econométrico (4) con el que se busca estimar el impacto del entorno fiscal federal sobre la productividad total (TFP), la eficiencia (ΔEff) y el cambio técnico ($\Delta Tech$), respectivamente (ver la primera, la segunda y la tercera columna de cada caso). En el primer caso (Modelo Base), se explora la posibilidad de que la eficiencia dependa de sí misma de manera dinámica, por lo que se incluyen dos rezagos determinados por criterios de decisión estándar. En general, las medidas de productividad y eficiencia de las finanzas públicas de los gobiernos estatales en México no muestran una alta persistencia (ver coeficientes asociados a y_{t-1} y y_{t-2}).

Gráfica 3. Dinámica de progreso técnico y cambio en la eficiencia 2005-2013.



Fuente: elaboración propia con base en la estimación del Índice de Malmquist.

Nota: el IM arroja cálculos desde el año 2005 ($t+1$). La dinámica en estas gráficas muestra el crecimiento acumulado de los índices. Los valores iniciales respecto a 2005 que se muestran en la gráfica son $TPF=0.92$ por ciento, $\Delta Eff=0.40$ por ciento y $\Delta Tech=1.50$ por ciento.

Las participaciones no ejercen un impacto significativo sobre la productividad de las finanzas públicas ni sobre sus componentes, mientras que las aportaciones sí ejercen impactos significativos (ver columnas (1)-(3) de la tabla). En el modelo base, las aportaciones ejercen un impacto positivo tanto sobre la productividad total de las finanzas públicas estatales como sobre el progreso técnico. Sin embargo, las aportaciones tienen un impacto negativo sobre el cambio de eficiencia, posiblemente la condicionalidad de estos recursos federales minimiza la discrecionalidad administrativa de los estados. Esta misma condicionalidad de los recursos mejora la capacidad técnica de las administraciones públicas locales. Este patrón de impactos se repite para todos los casos considerados en la tabla 3, aunque sólo se mantiene la significancia estadística de las aportaciones sobre la productividad total.

Excepto por el caso que distingue el patrón de productividad por cuadrante (*dummies* de pendiente, columnas (7)-(9)), la recaudación de impuestos estatales propios ejerce un impacto positivo y significativo sobre la productividad total. Por su parte, se observa un impacto negativo desde 2009 sobre los promedios condicionales de productividad total y de progreso técnico de las finanzas públicas estatales en México (ver estimaciones de la variable *Dyear* en la tabla que toma valores de uno del año 2009 en adelante y cero en otros casos).

Desplazamientos de productividad por cuadrante

Examinamos ahora si la productividad promedio condicional cambia dependiendo del cuadrante (ver columnas (4)-(6)). En este ejercicio se generaron variables dicotómicas con valor de uno para cada cuadrante y cero en otro caso. Por ejemplo, la variable dicotómica DCII asigna el valor de uno al estado que se encuentra en el cuadrante II y cero en otro caso. Como es de esperarse, se registra un desplazamiento de ordenada negativo de la productividad promedio condicional, de las medidas de eficiencia y del progreso técnico. El mayor desplazamiento se registra cuando las entidades federativas pertenecen al *cuadrante III* (coeficiente: -0.754) (gráfica 1). Estas entidades están en un cuadrante de eficiencia y progreso técnico bajos. El segundo mayor impacto negativo sobre el promedio de la productividad condicional se registra en entidades del *cuadrante IV* (-0.444), es decir, entidades con bajo cambio técnico y baja de eficiencia. El único desplazamiento positivo del promedio condicional se registra sobre el cambio de eficiencia en el *cuadrante II* (0.138), esto es, estados con progreso económico, pero con baja eficiencia.

Cambio de gradiente por cuadrante (dummies de pendiente)

Después de la crisis de 2009, la incidencia de las transferencias sobre la productividad se contrae significativamente (ver tercer bloque de resultados, columnas (7)-(9)). Este conjunto de estimaciones revela que las participaciones incidieron negativamente sobre la productividad, la eficiencia y el cambio técnico de las finanzas públicas estatales después de la crisis (ver coeficientes en renglones DCII-DCIV).⁴ La crisis hizo que la incidencia de las participaciones sobre la productividad, la eficiencia y el progreso técnico de los estados se redujera, *i.e.*, las transferencias no condicionadas desalientan desde entonces la eficiencia y el progreso técnico de las entidades federativas, con más intensidad en aquellas entidades ubicadas en el *cuadrante III* (con bajo progreso técnico y baja eficiencia). El último bloque de columnas muestra el impacto de cambios en el gradiente de los ingresos propios sobre las medidas de productividad a partir de la crisis. Hay un efecto positivo del gradiente de los ingresos propios sobre las medidas de productividad y eficiencia, lo que aquí se interpreta como un estímulo del entorno federal al esfuerzo fiscal de los estados.

⁴ Las *dummies* por cuadrante se multiplican por el monto de las aportaciones para generar *dummies* de pendiente. Lo mismo se hace con los ingresos propios y las participaciones. Estas últimas no se presentan para ahorrar espacio, pero los resultados son cualitativamente consistentes con lo descrito aquí para el caso de las aportaciones.

Tabla 3. Estimación del impacto de las participaciones, aportaciones e impuestos propios de los estados.

Variable	Modelo base			Intercepto			Aportaciones			Ingresos propios		
	TFP ^a (1)	Δ Eff ^b (2)	Δ Tech ^a (3)	TFP ^a (4)	Δ Eff ^b (5)	Δ Tech ^a (6)	TFP ^a (7)	Δ Eff ^b (8)	Δ Tech ^a (9)	TFP ^a (10)	Δ Eff ^b (11)	Δ Tech ^a (12)
Y _{t-1}	-0.501*** (.0967) ^b	-0.645*** (.0428)	-0.560*** (.0588)	-0.211* (.0930)	-0.198* (.0797)	-0.102 (.0576)	-0.211* (.0919)	-0.200* (.0792)	-0.101 (.0579)	-0.248** (.0914)	-0.159 (.0862)	-0.167* (.0667)
Y _{t-2}	-0.158 (.1225)	-0.457*** (.0606)	-0.888*** (.0952)	-0.061 (.1059)	-0.152* (.0745)	-0.181 (.1114)	-0.065 (.1055)	-0.159* (.0736)	-0.182 (.1098)	-0.088 (.1080)	-0.135 (.0800)	-0.238* (.1090)
Participa.	-0.285 (.3203)	0.055 (.3378)	0.285 (.3168)	-0.232 (.2431)	0.045 (.2933)	-0.004 (.3232)	-0.261 (.2388)	-0.004 (.2967)	0.008 (.3247)	-0.307 (.2241)	-0.024 (.2781)	-0.092 (.3393)
Aporta.	0.574* (.2317)	-0.582* (.2697)	0.399* (.1845)	0.330* (.1599)	-0.299 (.2595)	0.163 (.1433)	0.355* (.1616)	-0.295 (.2600)	0.187 (.1470)	0.353* (.1701)	-0.249 (.2782)	0.166 (.1482)
Impuestos	-0.006 (.1341)	-0.001 (.1183)	-0.055 (.1336)	0.161 (.0880)	-0.020 (.1017)	0.230 (.1306)	0.169 (.0874)	-0.005 (.1030)	0.225 (.1300)	0.052 (.0839)	-0.033 (.0910)	0.139 (.1178)
Dyear	-0.142** (.0432)	-0.005 (.0614)	-0.205*** (.0441)	-0.074* (.0346)	-0.035 (.0602)	-0.015 (.0222)	-0.073* (.0342)	-0.035 (.0612)	-0.013 (.0211)	-0.071 (.0361)	-0.035 (.0651)	-0.012 (.0238)
DCI ^f				-0.355*** (.0626)	0.138* (.0655)	-0.470*** (.0729)	-0.026*** (.0044)	0.009 (.0047)	-0.033*** (.0052)	0.090*** (.0158)	-0.038* (.0177)	0.112*** (.0174)
DCIII				-0.754*** (.0931)	-0.437*** (.0792)	-0.509*** (.1050)	-0.054*** (.0065)	-0.031*** (.0057)	-0.036*** (.0075)	0.210*** (.0251)	0.136*** (.0210)	0.132*** (.0300)
DCIV				-0.444*** (.0703)	-0.354*** (.0657)	-0.047 (.0778)	-0.032*** (.0049)	-0.025*** (.0047)	-0.004 (.0056)	0.117*** (.0174)	0.110 (.0159)	-0.003 (.0204)
Estadísticos de prueba												
Z ^c	-1.5858 [0.1128]e	1.4344 [0.1515]	3.5602 [0.0004]**	0.73425 [0.4628]	1.1033 [0.2699]	0.31718 [0.7511]	0.8363 [0.4030]e	1.0641 [0.2873]	0.4703 [0.6381]	0.58695 [0.5572]	1.0073 [0.3138]	1.2197 [0.2226]
X ^d	125.52 [0.0000]e	281.69 [0.0000]	636.04 [0.0000]	242.01 [0.0000]	617.26 [0.0000]	926.34 [0.0000]	262.39 [0.0000]e	594.56 [0.0000]	856.28 [0.0000]	277.34 [0.0000]	697.68 [0.0000]	861.01 [0.0000]

Fuente: elaboración propia con base en la estimación del Índice de Malmquist.
 *, ** and ***denote significance at the 1, 5 and 10% levels. Notas: ^a Productividad Total de los Factores. ^b Error Estándar Robusto. ^c Test Arellano Bond para autocorrelación serial de primer orden. ^d Prueba de Sargan test restricciones sobreidentificadas para estimadores de un solo paso. El rechazo de Ho: validez de restricciones de sobreidentificación implicaría la reconsideración de los rezagos o los instrumentos empleados y/o la existencia de heteroscedasticidad. ^e P- values. Nota: la estimación de los modelos se estiman con 192 observaciones para 32 grupos. Se utilizó el comando *xtabond* de Stata v.13. en dos pasos. ^f *Dummies* de cambio de ordenada para los paneles Modelo Base e Intercepto y *Dummies* de cambio de pendiente para paneles Aportaciones e Ingresos Propios.

DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES

Con este artículo contribuimos a la literatura del federalismo fiscal y las finanzas públicas de gobiernos locales al investigar el impacto del entorno fiscal federal sobre la productividad, eficiencia y progreso técnico de la administración financiera en la búsqueda de mayor desarrollo. El trabajo se enmarca dentro de los modelos de segunda generación que consideran la eficiencia de las transferencias federales y la optimización del gasto en sistemas federales descentralizados (Oates, 2005).

En primer término, utilizando el Índice de Malmquist, encontramos que, excepto en 2008 y 2012, la productividad total de los gobiernos estatales fue negativa. La administración financiera de los estados no generó progreso técnico o eficiencia suficientes para que en conjunto pudieran mejorarse los niveles de desarrollo local medidos por la esperanza de vida, la escolaridad y el PIB *per cápita*. La pérdida acumulada total de productividad alcanzó 40 por ciento desde el inicio de la muestra y reveló una fuerte volatilidad de las medidas de eficiencia y progreso técnico.

En adición al análisis de productividad de las finanzas públicas estatales, este artículo evalúa el impacto del entorno fiscal federal sobre la productividad de las finanzas públicas. El entorno fiscal federal queda representado en este trabajo por las transferencias federales (aportaciones y participaciones) y también por la recaudación de los gobiernos estatales. Hamilton (1986) ha sugerido que un gobierno local orientado a satisfacer las necesidades de sus votantes optimiza mejor el nivel de gasto de inversión cuando el ingreso proviene de transferencias federales que cuando el gobierno local se financia por impuestos locales. Gamkhar y Shah (2007) señalan por su parte que las transferencias, su magnitud y persistencia, pueden desalentar la eficiencia de los gobiernos locales. En este análisis encontramos evidencia que da soporte a los resultados de Gamkhar y Shah (2007). Este resultado parece contradecir la posible existencia del *efecto papel matamoscas*, el cual apunta a una situación de *ineficiencia* en los impuestos locales (Inman, 2008), que puede reflejar, a su vez, errores tecnológicos o mayores costos en la provisión de servicios públicos.

Por su parte, también descubrimos que la recaudación de ingresos propios fortalece la productividad, la eficiencia y el progreso técnico de las administraciones públicas locales. Las transferencias federales y la recaudación de ingresos propios capturan la relación del esfuerzo fiscal de los estados y su dependencia con el nivel federal. A diferencia de lo sugerido por Hamilton (1986), en este trabajo hallamos que los gobiernos locales optimizan mejor la inversión orientada al bienestar (esperanza de vida, escolaridad y PIB *per cápita*) cuando el ingreso proviene de ingresos propios que cuando los ingresos provienen de transferencias federales (participaciones o aportaciones).

Encontramos que las aportaciones impactan positivamente la productividad total de las finanzas públicas estatales mediante el progreso técnico, pero impactan negativamente la eficiencia. El efecto positivo de las transferencias condicionadas sobre la productividad revela que la etiquetación de los recursos federales a programas específicos promueve el desarrollo de los estados, en este caso, medido por la tasa de escolaridad, la esperanza de vida y el PIB *per cápita*. No hallamos un impacto contemporáneo significativo de las participaciones ni de los ingresos propios sobre las medidas de productividad.

El impacto negativo de las aportaciones sobre la eficiencia es consistente con lo reportado por Eyraud y Lusinyan (2013) y Gamkhar y Shah (2007), quienes sugieren que las transferencias, su magnitud y persistencia, pueden desalentar la eficiencia de los gobiernos locales debido a problemas en la rendición de cuentas y el riesgo moral creado por el aseguramiento de choques negativos a los gobiernos locales por parte del gobierno federal. Nuestro estudio también encuentra un impacto negativo sobre la eficiencia que, sin embargo, parece verse compensado por el progreso técnico. Estos resultados contrastan con Artana *et al.* (2012), quienes encuentran un efecto positivo de las transferencias discrecionales sobre la eficiencia.

La relación negativa entre transferencias condicionales y eficiencia en México puede ser resultado de una implementación laxa de la condicionalidad en la presencia de corrupción, problemas de rendición de cuentas y comportamientos oportunistas (Hernández Trillo y Jarillo Rabling, 2008). Estos autores proponen que las transferencias condicionales pueden emplearse más para cubrir motivaciones políticas que para buscar el incremento en el bienestar de las poblaciones pobres, quienes no necesariamente se benefician de estos recursos.

Para algunos analistas, las participaciones tienen el potencial de desalentar la eficiencia, el progreso técnico y la productividad de la administración financiera de los gobiernos locales (Gamkhar y Shah, 2007). En nuestro estudio observamos que la crisis no solo impactó negativamente la productividad total y la eficiencia de las finanzas públicas locales, sino que perjudicó también, y en mayor medida, su progreso técnico. Esta afectación tuvo su mayor incidencia en entidades federativas que se caracterizan por pérdidas de eficiencia y progreso técnico crónicos. La crisis también redujo el impacto positivo de las aportaciones sobre la productividad total y el progreso técnico, y ahondó la incidencia negativa sobre la eficiencia.

De manera sorpresiva, observamos que la crisis tuvo un efecto benigno sobre la incidencia de los ingresos propios en la productividad y sus componentes. Este resultado es consistente con Artana *et al.* (2012), quienes argumentan que los gobiernos locales son más eficientes cuando los programas son financiados por sus habitantes. Para el caso de los gobiernos locales en México encontramos evidencia

de que el entorno macroeconómico adverso aumentó el gradiente positivo de los ingresos propios sobre la productividad total de la administración pública.

Este primer estudio sobre la productividad y eficiencia de los gobiernos locales para mejorar el desarrollo local contribuye al entendimiento de su nexo con el entorno fiscal federal. El impacto diferenciado por tipo de transferencia sobre la productividad debe seguir investigándose a nivel de los gobiernos municipales y distinguiendo por tipo de transferencias. En todo caso, la evidencia aportada aquí sugiere que el diseño actual de las transferencias condicionadas puede mejorar la productividad y el progreso técnico de las administraciones locales, pero no su eficiencia. Esto refiere que programas de transferencias condicionadas deberían acompañarse de medidas de mejora de eficiencia, transparencia y rendición de cuentas, características que también pueden estar ligadas al desempeño, la capacidad, la habilidad y la experiencia de los cuadros profesionales.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Afonso, António; Schuknecht, Ludger and Tanzi, Vito (2010), "Public sector efficiency: evidence for new EU member states and emerging markets", *Applied Economics*, 42 (17), pp. 2147-2164.
- Arellano, Manuel and Bond, Stephen (1991), "Some Tests of Specification for Panel Data: Monte Carlo Evidence and an Application to Employment Equations", *The Review of Economic Studies*, 58 (2), pp. 277-297.
- Artana, Daniel; Auguste, Sebastián; Cristini, Marcela; Moskovits, Cynthia y Templado, Ivana (2012), "Sub-National Revenue Mobilization in Latin American and Caribbean Countries: The Case of Argentina", Fundación de Investigaciones Económicas Latinoamericanas, Banco Interamericano de Desarrollo, idb Working Paper, Series No. idb-wp-297.
- Ávila Abud, Jorge Alberto y Cárdenas Rodríguez, Oscar Javier (2012), "El impacto de las transferencias condicionadas en la *eficiencia técnica* de las entidades federativas", *Finanzas Públicas*, 4 (8), en http://www.cefp.gob.mx/portal_archivos/convocatoria/pnfp2012/pnfp2012_segundolugar.pdf. Consultado el 13 de septiembre de 2013.
- Balaguer-Coll, María Teresa; Prior, Diego and Tortosa-Ausina, Emili (2010), "Decentralization and efficiency of local government", *The Annals of Regional Science*, 45, pp. 571-601, en <https://doi.org/10.1007/s00168-009-0286-7>.
- Coelli, Tim J. and Rao, Prasada D. S. (2005), "Total factor productivity growth in agriculture: a Mamlquist index analysis of 93 countries, 1980-2000", *Agricultural Economics*, 32 (s1), pp. 115-134.

- Eyraud, Luc and Lusinyan, Lusine (2013), “Vertical fiscal imbalances and fiscal performance in advanced economies”, *Journal of Monetary Economics*, vol. 60, pp. 571-587.
- Färe, Rolf; Grosskopf Shawna; Lindgren Britta y Roos, Philippe (1992), “Productivity changes in Swedish pharmacies, 1980-1989: a non-parametric Malmquist approach”, *Journal of Productivity Analysis*, 3, pp.85-101.
- Färrell, Michael James (1957), “The measurement of productive efficiency”, *Journal of the Royal Statistical Society, Series A (General)*, 120 (3), pp. 253-290.
- Fried, Harold O.; Lovell, C. A. Knox and Schmidt, Shelton S. (2008), *The measurement of productive efficiency and productivity growth*, Oxford University Press, New York.
- Gamkhar, Shama and Shah, Anwar (2007), “The impact of intergovernmental fiscal transfers: a synthesis of the conceptual and empirical literature”, en Boadway, Robin and Shah, Anwar, *Intergovernmental Fiscal Transfers: Principles and Practice*, Public Sector Governance and Accountability. Washington, D. C., World Bank, © World Bank, doi: 10.1596/978-0-8213-6492.
- Hamilton, Jonathan (1986), “The Fly-Paper effect and the Deadweight Loss from Taxation”, *Journal of Urban Economics*, 19 (2), pp.148-55.
- Hansen, Lars Peter (1982), “Large Sample Properties of Generalized Method of Moments Estimators”, *Econometrica*, vol. 50, núm. 4, pp. 1029-1054.
- Hernández Trillo, Fausto y Jarillo Rabling, Brenda (2008), “Is Local Beautiful? Fiscal Decentralization in Mexico”, *World Development*, 36 (9), pp. 1547-1558.
- Inman, Robert P. (2008), “The flypaper effect”. National Bureau of Economic Research, Working Paper 14579.
- Mendoza-Velázquez, Alfonso (2010), “Indicadores de desempeño, presión y vulnerabilidad de las finanzas públicas estatales en México”, *El Trimestre Económico*, 77 (307), pp. 603-647.
- Mendoza-Velázquez, Alfonso y Zárate-Mirón, Viviana E. (2018), “El impacto de las calificaciones de riesgo sobre la eficiencia el cambio técnico de las Finanzas Públicas Estatales en México”, *Revista de Economía. Sobre México. Temas de Economía*, vol. 4 (1), pp. 38-53.
- Narbón-Perpiñá Isabel y De Witte Kristof (2018a), “Local governments’ efficiency: a systematic literature review”, part I, *International Transaction in Operational Research*, 25 (2), pp. 431-468.
- (2018b), “Local governments’ efficiency: a systematic literature review”, part II, *International Transaction in Operational Research*, 25 (4), pp. 1107-1136.
- Navarro Chávez, José C. L. y Delfin Ortega, Odette V. (2017), “Educación y pobreza en México. Un análisis de eficiencia a nivel de estados”, *Acta Universitaria*, 27 (6), pp. 33-45.

- Malmquist, Sten (1953), "Index numbers and indifference surfaces", *Trabajos de Estadística y de Investigación Operativa*, 4 (2), pp. 209-242.
- Martinez-Vazquez, Jorge; Lago-Peñas, Santiago and Sacchi, Agnese (2016), "The Impact of Fiscal Decentralization: A Survey", *Journal of Economic Survey*, 31 (4), pp. 1095-1129.
- Oates, Wallace E. (2005), "Toward a Second-Generation Theory of Fiscal Federalism", *International Tax and Public Finance*, vol. 12, pp. 349-373.
- Pinilla, Diego E.; Jiménez, Juan De Dios y Montero, Roberto (2014), "La descentralización y la eficiencia social del Estado en América Latina. Una evaluación de frontera a partir de resultados recientes", *Papeles de Trabajo*, núm. 3, Instituto de Estudios Fiscales.
- Pevcin, Primož (2014), "Efficiency levels of sub-national governments: a comparison of SFA and DEA estimations", *The TQM Journal*, 26 (3), pp. 275-283, <https://doi.org/10.1108/TQM-12-2013-0127>.
- Prud'homme, Rémy; Huntzinger, Hervé and Guelton, Sonia (2007), "Decentralization in Bolivia", Inter-American Development Bank, Report.
- SE (2019), "Inversión Extranjera Directa", *Boletín de Prensa*, Secretaría de Economía, diversos números, disponible en <https://www.gob.mx/se/articulos/boletin-de-prensa-de-la-secretaria-de-economia-inversion-extranjera-directa>.
- Selva, Carmen y Sanz, María Mercedes (2015), "La eficiencia municipal en la prestación de bienes y servicios públicos: de la medición de su nivel al análisis de sus posibles causas", ICE, *Revista de Economía*, 1 (882), en http://www.revistasice.com/CachePDF/ICE_882_157-170__0A353A34DF887A62F6074EC55B9E-7DC.pdf.
- Sewel, David O. (1996), "The dangers of decentralization according to Prud'homme: some further aspects (English)", *The World Bank Research Observer*, 11 (1), pp. 143-150.
- Smith, Heidi Jane (2018), "Aumento de la capacidad de toma de decisiones de los gobiernos locales: búsqueda de crecimiento económico", en Mendoza-Velázquez, *Los incentivos perversos del federalismo fiscal mexicano*, Serie de Lecturas del Trimestre Económico, Fondo de Cultura Económica.
- Thanassoulis, Emmanuel; Portela, María C. S, and Despić, Ozren (2008), "Data Envelopment Analysis: The Mathematical Programming Approach to Efficiency Analysis", en Harold O. Fried; C. A. Knox, Lovell and Shelton S. Schmidt, *The Measurement of Productive Efficiency and Productivity Change*, pp. 251-420.
- Tiebout, Charles M. (1956), "A pure theory of local expenditures", *Journal of Political Economy*, 64 (5), pp. 416-424.
- Wiesner, Eduardo (2003), *Fiscal federalism in Latin America, from entitlements to markets*, IDB, Washington, D. C.

Weingast, Berry R. (2009), “Second generation fiscal federalism: The implications of fiscal incentives”, *Journal of Urban Economics*, 65 (3), pp. 279-293.

Worthington Andrew and Brian Dollery (2000), “An empirical survey of frontier efficiency measurement techniques in local government”, *Local Government Studies*, 26 (2), pp. 23-52, en <https://doi.org/10.1080/03003930008433988>.

APÉNDICE

Tabla A.1. *Medidas de eficiencia y cambio técnico de las finanzas públicas.*

	2006 %	2007 %	2008 %	2009 %	2010 %	2011 %	2012 %	2013 %
<i>Crecimiento Anual</i>								
TFP	5.2	-0.9	15.6	-13.3	-1.3	11.9	-16.8	6.3
Eficiencia	-17.7	45.1	-33.7	12.0	1.6	-5.6	21.4	-4.8
Cambio técnico	27.0	-32.7	73.4	-22.5	-3.2	19.0	-32.1	11.4
<i>Crecimiento Acumulado</i>								
TFP	5.2	4.3	20.6	4.5	3.1	15.3	-4.0	2.0
Eficiencia	-17.7	19.5	-20.9	-11.3	-9.9	-14.9	3.2	-1.7
Cambio técnico	27.0	-14.5	48.2	14.9	11.3	32.4	-10.0	0.3

Fuente: elaboración propia con base en la estimación del Índice de Malmquist.